TEAM FRANCE EXPORT

TREMPLIN AGROALIMENTAIRE

ROYAUME-UNI / CHINE

Vous êtes une **PME de l'agroalimentaire ?**
Rejoignez un **programme innovant** en candidatant au **Tremplin agroalimentaire Royaume-Uni / Chine** afin de vous projeter durablement sur 1 ou 2 marchés clés de l'agroalimentaire mondial !

2 régions françaises associées :
Normandie et Hauts-de-France

2 marchés visés :
Royaume-Uni et/ou Chine

18 mois de programme sur
2024 et 2025, en 3 étapes

Etape 1 : Préparation
Mai - Septembre 2024

Etape 2 : Projection Royaume-Uni / Chine
Septembre 2024 – Juin 2025

Etape 3 : Pérennisation
Juillet – Décembre 2025

Programme co-organisé par :

BUSINESSFRANCE

CCI HAUTS-DE-FRANCE

CCI NORMANDIE

Taste France™

Avec le soutien du :

MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE ET DE LA SOUVERAINETÉ ALIMENTAIRE
Liberté Égalité Fraternité

Rejoignez notre programme collaboratif

La **Team France Export** des régions **Normandie et Hauts-de-France** lance un **programme interrégional** inédit à destination de ses **PME de l'agroalimentaire** :
le **Tremplin agroalimentaire Royaume-Uni / Chine !**

Subventionné par le Ministère de l'Agriculture et de la Souveraineté Alimentaire, ce **programme collaboratif** innovant vise à projeter ensemble un groupement d'entreprises sur 1 ou 2 marchés à forte croissance : le **Royaume-Uni** et/ou la **Chine.**

Pourquoi rejoindre un groupement collaboratif ?

L'export collaboratif s'entend comme la **collaboration directe** d'entreprises associées dans la durée pour prospecter et **conquérir ensemble** un ou plusieurs marchés cibles à l'international.
Rejoindre ce groupement collaboratif sur le Royaume-Uni et/ou la Chine vous permettra de **vous démarquer** sur ces deux marchés ultra-compétitifs et de **bénéficier de synergies durables** avec les entreprises de vos régions ayant des **savoir-faire complémentaires et** partageant vos objectifs de développement !

En rejoignant notre programme, vous pourrez…

Maîtriser les pratiques d'affaires et définir une stratégie d'accès au marché

- Identifier vos **forces** et vos éventuelles **faiblesses** à l'export (aspects juridiques, techniques du commerce international, etc.) et monter en compétences
- **Comprendre** les spécificités des marchés ciblés et s'approprier leurs **pratiques d'affaires** via des formations et roadshows
- Développer une **réflexion collaborative** et déterminer une **stratégie commune** d'approche du marché ciblé

Initier et concrétiser des opportunités commerciales

- Valoriser vos produits devant des professionnels et des leaders d'opinion qualifiés lors d'un **cocktail/apéritif déjeunatoire ou dînatoire** préparé par un chef reconnu, organisé dans un lieu de prestige
- Bénéficier de **rendez-vous BtoB individuels** avec des grands comptes VIP (chaînes de distribution, importateurs/distributeurs, etc.)
- Renforcer votre visibilité et votre notoriété localement à travers une **campagne de promotion** collective

TEAM FRANCE EXPORT

LE PROGRAMME

1 Sessions de préparation (communes aux deux pays)

Mai 2024

Lancement du programme à Paris

Mai-Juin 2024

Diagnostics individuels de chaque entreprise

- Entretien individuel avec votre conseiller international
- Définition de pistes d'accompagnement et de travail

Juin-Octobre 2024

Ateliers collectifs et collaboratifs

- Journée d'ateliers collectifs (techniques du commerce international, aspects juridiques/réglementaires, etc.)
- Ateliers de co-design : séquences pour construire votre image de marque et concevoir ensemble votre stratégie collective

2 Sessions de préparation et de projection (propres à chaque pays)

Septembre 2024

Janvier 2025

Février-Avril 2025

Juin 2025

Septembre 2024

Mai 2025

Formation

Ateliers collectifs de préparation au(x) marché(s) ciblé(s)

Voyage d'étude

- Visites terrain d'une sélection de points de vente
- Visite guidée collective d'un salon de l'agroalimentaire local

Cocktail déjeunatoire/dînatoire

- Invitation de professionnels « VIP » et de leaders d'opinion
- Association et mise en valeur des produits de la délégation à travers un menu préparé par un chef
- Echange et networking autour des produits alimentaires

RDVs BtoB

Rencontres individuelles avec des professionnels qualifiés

Campagne de communication

Royaume-Uni : Campagne de communication dans « The Grocer » (article promotionnel, emailing, annonce newsletter).

Chine : live-streaming du cocktail en compagnie d'un influenceur, communiqué de presse, communication digitale.

3 Sessions de pérennisation (communes aux deux pays)

Septembre 2025

Ateliers post-mission

- Réunion de débriefing et partage d'expériences
- Atelier de co-design : comment développer l'après-programme ?

Décembre 2025

Clôture du programme à Paris

TEAM FRANCE EXPORT

Rejoignez-nous!

	Coût réel	Reste à charge*
Offre 1 pays	9 100 € HT	3 700 € HT
Offre 2 pays	16 000 € HT	6 500 € HT
Option : Participant supplémentaire		500 € HT

Pour candidater :

1. Déposez votre candidature avant le **30/05/2024** sur ce lien.
2. L'équipe vous enverra un email accusant réception de votre dossier.
3. Les participants seront sélectionnés par un jury de sélection qui aura lieu **début juin** selon les critères suivants :
   - Startup ou PME au sens de la définition européenne
   - Potentiel de votre produit sur le(s) marché(s) ciblé(s)
   - Projet export sur le(s) marché(s) ciblé(s)
   - Engagement à s'inscrire dans un programme collaboratif

*Le tarif de 3 700€ HT (offre 1 pays) et 6 500€ HT (offre 2 pays) par entreprise est obtenu grâce à la prise en charge par le Ministère de l'Agriculture et de la Souveraineté Alimentaire d'une partie du coût de la prestation, dans l'hypothèse de la participation de 8 entreprises par pays.
Tarif hors hébergement personnel et frais de bouche (à l'exception des événements ponctuels compris dans le programme).
Les participants doivent organiser eux-mêmes leurs déplacements pour se rendre aux événements collectifs en France.
Les dates indiquées sont susceptibles d'être modifiées.

PROGRAMME CO-ORGANISÉ PAR :

Business France

Agence d'internationalisation de l'économie française, Business France met son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux à votre service pour vous accompagner dans votre projet de développement export.

CCI Normandie

La CCI Normandie agit pour le développement économique de la région Normandie, en y promouvant le commerce international et l'innovation, contribuant ainsi à renforcer la compétitivité et la croissance des entreprises locales.

CCI Hauts-de-France

La CCI Hauts-de-France agit pour le développement économique de la région Hauts-de-France, et met à votre disposition un ensemble de compétences et de solutions pour faire gagner les entreprises de ses territoires à l'international.

CONTACTS

Céline CABIOCH
Conseillère référente
Business France
Tél : 01 40 73 30 99
Mob : 06 59 74 20 31
celine.cabioch@businessfrance.fr

Géraldine LECARPENTIER
Conseillère internationale
Service International CCI Normandie
Tél : 02 77 27 20 23
Mob : 07 89 44 97 54
geraldine.lecarpentier@normandie.cci.fr

Betty WAILLIEZ
Responsable Rayonnement & Projets Innovants
CCI Hauts-de-France
Tél : 03 59 56 22 28
Mob : 06 31 18 46 36
b.wailliez@cci-international.net